证券代码：920037　　证券简称：广信科技　　公告编号：2026-097

湖南广信科技股份有限公司

投资者关系活动记录表

本公司及董事会全体成员保证公告内容的真实、准确和完整，没有虚假记载、误导性陈述或者重大遗漏，并对其内容的真实性、准确性和完整性承担个别及连带法律责任。

一、　投资者关系活动类别

☐特定对象调研

√业绩说明会

☐媒体采访

☐现场参观

☐新闻发布会

☐分析师会议

☐路演活动

☐其他

二、　投资者关系活动情况

活动时间：2026 年 11 月 25 日

活动地点：湖南广信科技股份有限公司（以下简称“公司”）在进门财经（https://s.comein.cn/1py9y229）举办的 2026 年三季度报告业绩说明会。

参会单位：华夏基金、圆信永丰基金、南方基金、华安基金、长城基金、汇添富基金、国金基金、平安基金、富安达基金、富国基金、融通基金、中银基金、海富通基金、创金合信基金、申万菱信基金、银河基金、信达澳亚基金、国海富兰克林基金、汇丰晋信基金、西部利得基金、嘉实基金、工银瑞信基金、长信基金、国联安基金、华宝基金、博时基金、光大保德信基金、东方基金、兴业基金、银华基金、睿远基金、东方阿尔法基金、前海开源基金、华泰保兴基金、交银施

罗德基金、建信基金、中信建投、国泰海通、开源证券、中银国际证券、中国国际金融、广发证券资产管理、光大证券、华福证券、浙商证券、财通证券、长江养老保险、上海非马投资管理、Hao Advisors Management Limited、深圳市新思哲投资管理、安联保险资产管理、深圳港丽投资、Point72 Hong Kong Limited、上海景林资产管理、中邮人寿保险、中国人寿养老保险、太平洋资产管理、Enreal Asset Management Limited、上海宽远资产管理、Polymer Capital Management (HK) Limited、上海宁泉资产管理、招银理财、北京宏道投资管理、华夏理财、太平资产管理、阳光资产管理、Willing Capital Management Limited、深圳市伯利恒资产管理、北京国有资本运营管理、GIC PRIVATE LIMITED（新加坡政府投资有限公司）、建信理财、工银安盛资产、广东正圆私募基金、深圳市弘洛私募证券基金、湖南聚力财富私募基金、上海贝寅私募基金、上海新方程私募基金（排名不分先后）

上市公司接待人员：董事、总经理龚龑先生；财务总监赵水蓉女士；董事会秘书周磊先生；证券事务代表杨耀清先生。

三、 投资者关系活动主要内容

问题一、请对 2026 年前三季度经营成果与财务表现进行介绍。

回答：

1、整体业绩与资产状况

公司营收利润双增长：2026 年 1 至 9 月公司实现营业收入 7.51 亿元，同比增长 28.07%；归母净利润 1.83 亿元，同比增长 21.76%，扣非归母净利润 1.8 亿元，同比增长 22.19%。

资产负债率下降：截至 9 月末，公司总资产超 12 亿元，归母净资产达 9.73 亿元，合并资产负债率降至 18.62%，较去年年末下降约 1.88 个百分点。

2、核心财务变动

应收账款大幅增加：期末应收账款余额达 1.86 亿元，主要系营收规模扩大导致应收规模增加。

在建工程增加：在建工程余额超 8,000 万元，主要因上市募投项目进度加快及工程大量投入，为后续产能扩充蓄力。

销售费用显著上升：销售费用超 1,000 万元，主要由于业务规模扩张、销售人员及薪酬增加，以及海外市场拓展的展会与宣传投入增加所致。

问题二、请介绍公司核心业务板块情况与募投项目进展及产能。

回答：

1、产品结构方面

2026 年前三季度，公司绝缘成型件销售占比超过 42%，达到新的水平，公司的产品结构得到持续优化，未来公司将进一步提升绝缘成型件的销售占比。

2、募投项目情况与产能方面

募投项目“超/特高压电气绝缘新材料产业园建设项目”由全资子公司邵阳广信科技有限公司实施。为匹配市场需求，公司加快推进项目建设，目前已完成厂房建设和设备安装调试，计划于 2026 年 12 月进入试生产阶段，2027 年项目新增产能将有效释放；但实际产能及产量受设备爬坡进度、市场环境等因素影响，存在不确定性。当前公司所处市场景气度较高，项目投产后，公司将根据市场发展及客户反馈情况，研判进一步扩充产能和优化产品产能的可能性。具体数据及后续产能安排以公司公告为准，敬请投资者理性判断，注意投资风险。

问题三、关注到公司近期在西安成立控股子公司，请问设立该子公司的背景、战略定位及未来发展规划是怎样的？

回答：公司于 2026 年 11 月完成控股子公司西安广信精工绝缘材料有限公司的设立。设立西安子公司主要基于以下考虑：一是贴近西北区域重点客户，提升成型件产品的配套响应能力和服务效率；二是完善公司在西北片区的产能布局，形成区域产能储备；三是围绕成型件加工业务与公司现有绝缘纤维材料业务形成协同。该子公司目前处于设立初期，后续将根据客户验证、订单导入及市场需求等情况分步推进产能建设和业务开展，实际进度及产能释放存在不确定性。公司将严格按照信息披露要求履行披露义务，具体数据以公司公告为准，敬请投资者理性判断，注意投资风险。

问题四、请介绍海外市场拓展目标与客户进展情况。

回答：截至 2026 年三季度末，公司前三季度海外营收约 1,300 万元，占总营收比重约 1.7%。公司海外业务正按照计划推进，目前有东欧、美国等地区

或国家的新客户导入，已形成样品订单，部分海外客户正在计划到公司进行考察与商务洽谈。随着公司产能的扩充以及海外市场声誉的提升，公司境外收入将会得到有效提升。公司将通过海外设立常驻机构、参加境内外知名展会、境外客户实地拜访、主动邀约等多种措施拓宽海外获客渠道，规划未来 3—5 年实现 20%以上的境外收入占比。海外业务受国际贸易政策、汇率波动、地缘政治、客户认证及市场开拓进度等因素影响，存在不确定性，相关海外业务进展及业绩成果以公司临时公告和定期报告为准，敬请投资者理性判断，注意投资风险。

问题五、请介绍公司在特高压产品的突破进展情况。

回答：特高压配套产品目前仍以境外产品为主，公司理解输变电产业链涉及国计民生，应该做到全方位的自主可控。一方面，公司加强在特高压产品的优化与升级，并持续开展特高压相关技术研究，充分展示公司的技术优势；另一方面，公司围绕特高压配套绝缘材料的国产化需求，主动对接国家电网等核心客户，参与相关技术交流、标准研讨和产品验证，推进供应链准入与应用，以可验证的产品性能、交付能力和应用案例提升特高压产品使用率。

湖南广信科技股份有限公司

董事会

2026 年 11 月 26 日